

報道関係各位

2016年11月1日
株式会社ハウストゥ
(東証マザーズ 3457)**ハウストゥ！チェーン店の加盟契約数 400 店舗突破について**
～関東エリアが大幅な増加 全体では僅か7ヶ月で50店舗増加～

不動産事業を全国展開する株式会社ハウストゥ(本社:東京都千代田区 代表取締役社長:安藤正弘)は、全国ハウストゥ！チェーンの加盟契約数が10月31日現在で400店舗(直営17店舗・FC383店舗・うちオープン準備中61店舗)となりました。

2016年3月31日に356店舗を越えた加盟契約数は、僅か7カ月で400店舗を達成いたしました。

【356店舗※時からのポイント】(※2016年4月4日にリリースしたものと比較しております。)

	356店舗時	400店舗時	増加数	356店舗比率
・関東エリア	76店舗	94店舗	18店舗	23.7%
・家不動産買取専門店	48店舗	61店舗	13店舗	27.1%
・(併設型) サテライト/家不動産買取専門店	14店舗	21店舗	7店舗	50.0%

もともと不動産事業者以外の異業種参入比率が約7割を占めるフランチャイズではありますが、2013年10月に不動産業界のプロであれば1人でも収益を上げられる「家・不動産買取専門店」を市場に投入して以降、同業界からの加盟が増加傾向にありました。しかし、2015年3月の株式上場以降、インターネットを通じて新規事業を模索される異業種企業からの参入が増加している状況です。

ハウストゥでは直営店で永年培ってきた現場のノウハウや、直営店舗経験のあるスーパーバイザーによるサポートができる、加盟店同士でのベンチマークや情報共有が活発化している、異業種からでもスタートダッシュが実現していることから、未経験であっても参入いただくケースが増えております。

今後もFC本部は不動産サービスメーカーとして、フィンテックによる新たな不動産金融システムの構築、ハウストゥ！チェーンにおける過去の取引データや地価公示価格などのビッグデータを活用した1分査定アプリの開発など、積極的に独自サービスを展開していく考えです。

またFC事業は、当社の中核事業と位置づけ、全国一律のサービスクオリティを提供できるよう体制構築を進めながら、チェーン全体での店舗数を、2020年に700店舗、2025年に1,000店舗を目指し、新規の加盟開発に注力して参ります。

ハウストゥ！グループ概要

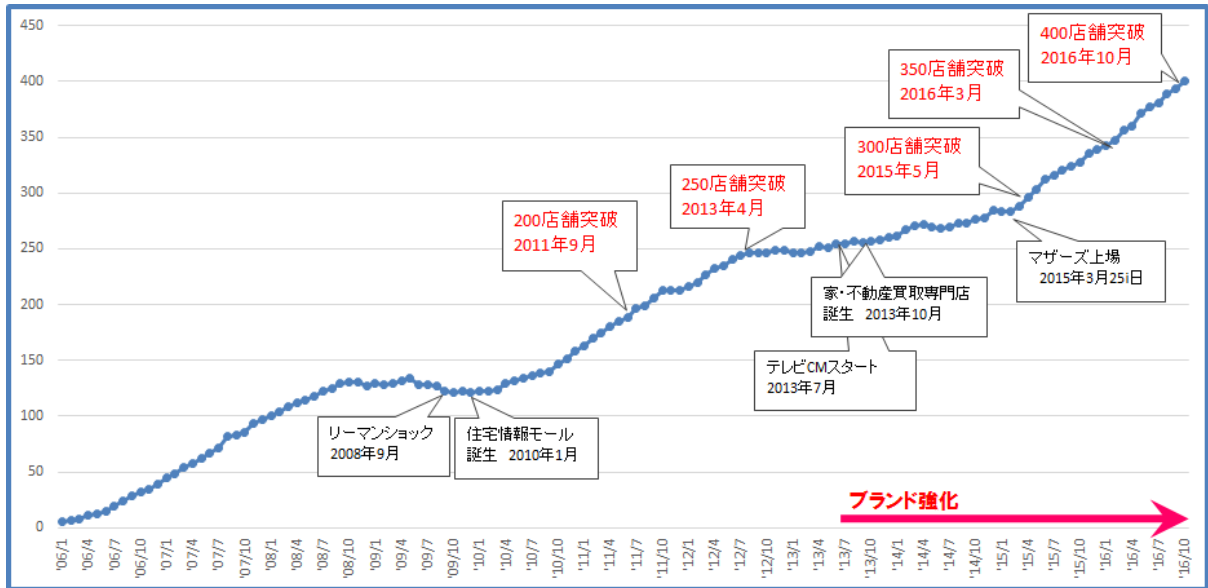
社名	株式会社ハウストゥ
本社所在地	東京都千代田区丸の内1丁目8番1号 丸の内トラストタワーN館11F
本店所在地	京都府京都市中京区烏丸通錦小路上ル手洗水町670番地
代表者	代表取締役社長 安藤 正弘
設立	2009年1月(創業1991年)
店舗数	400店舗(直営店17店舗・FC店383店舗(内オープン準備中61店舗))
事業内容	フランチャイズ事業、ハウス・リースバック事業、不動産金融事業、不動産売買事業、不動産流通事業、住宅・リフォーム事業
資本金/売上高	3億5,800万円 / 連結172.7億円(2016年6月期)
ホームページ	http://www.housedo.co.jp/

<本件に関するお問い合わせ先>ハウストゥ！グループ 広報担当 正能

TEL:03-5220-5003 FAX:03-5220-5070 E-MAIL:pr@housedo.co.jp

【別紙】

① ハウストゥ！チェーンの店舗数推移（契約ベース）



② 地域別契約状況

	北海道東北	関東	中部北陸	近畿	中国四国	九州	計
契約数	30	94	118	68	53	37	400
%	7.5%	23.5%	29.5%	17.0%	13.3%	9.2%	100.0%

③ ビジネスモデル別契約状況

	北海道東北	関東	中部北陸	近畿	中国四国	九州	計
サテライト	26	70	95	47	43	31	312
住宅情報モール	0	2	2	2	0	0	6
家・不動産買取専門店	4	18	9	17	7	6	61
【併設型】サテライト+家不動産買取専門店	0	4	12	2	3	0	21
計	30	94	118	68	53	37	400

④ 参入企業の業種

